



VENTA DE CAFÉ CON **PRECIO**



MÁS
FEDERACIÓN



ESTA
HERRAMIENTA
LE PERMITE AL
CAFICULTOR
**FIJAR EL PRECIO
MÍNIMO AL QUE
VENDERÁ SU CAFÉ
EN UN MOMENTO
DE ENTREGA
POSTERIOR**

**EL CAFICULTOR
DEBE PAGAR
UN VALOR** PARA
“ASEGURAR” UN
PRECIO MÍNIMO DE
VENTA DE SU CAFÉ.

CONDICIONES PARA ACCEDER

Vender volumen mínimo de 180 cargas de café pergamino seco (22.500 kcps) o múltiplos de 180.

Pagar por el derecho de acceder al precio mínimo.

Este precio depende del comportamiento del precio del Contrato C, la tasa de cambio \$ por USD, el precio mínimo seleccionado y el plazo de vencimiento.

El productor debe **entregar el café antes del día pactado** del vencimiento.

El productor **conocerá el precio de la venta de su café** el día del vencimiento seleccionado.



ANTES DE VENDER EL CAFÉ CON PRECIO PISO ES IMPORTANTE:

CONOCER

- Costos de producción.
- Punto de equilibrio.
- Rentabilidad esperada.

DETERMINAR

- Precio mínimo de venta.
- Plazo de vencimiento: 1 a 6 meses.
- Consultar en la página de la FNC los valores aproximados del costo del instrumento. Los valores se actualizan diariamente y su cálculo depende del precio del Contrato C, la tasa de cambio \$ por USD, el precio mínimo de venta seleccionado y el plazo de vencimiento.
- Comunicarse con la FNC y Almacafé para acceder al instrumento. Horario de atención: días hábiles de (8:30 am - 12 m) para acceder al instrumento.

PASOS PARA VENDER EL CAFÉ

- 1 Pagar el costo de la herramienta** entre 1 y 3 días después de acceder al instrumento.
- 2 Entregar el café entre 7 y 1 día antes del vencimiento** en la bodega de Almacafé más cercana a su finca o en el lugar acordado.
- 3 El día del vencimiento se informa el precio definitivo.** Si el precio de publicación de ese día es:
 - Menor al precio pactado, se pagará el precio pactado.
 - Mayor al precio pactado, se pagará el precio de publicación.
- 4 Recibir el pago, una vez liquidado el café.**



ESTE EJEMPLO EXPLICA EL USO DE LA HERRAMIENTA

Lucía sabe que, de acuerdo con su ciclo de cosecha, tendrá su café listo en 3 meses, que sus **costos de producción** corresponden a **\$1.700.000** por carga y que el **precio interno** actual de referencia es **\$3.218.000** por carga.

Ella quiere realizar una **Venta de Café con Precio Piso** de una parte de su cosecha, pues quiere **asegurar un precio mínimo** porque el precio internacional puede caer por las condiciones del mercado en los próximos meses. Lucía llama a la FNC y pregunta por esta alternativa.

Para realizar la cotización en firme sobre el valor a pagar por obtener el derecho a la herramienta, **Lucía analizó que el precio mínimo al cual**

quiere vender es \$3.100.000 por carga con un vencimiento de 3 meses (mayo 2025). De acuerdo con estas condiciones, la FNC le informa el costo en pesos por carga para adquirir esta herramienta, que para este caso es de \$466.000 por carga.

Lucía analiza que con la suma de sus costos de producción y de la herramienta obtendrá una rentabilidad, por lo cual decide hacer la venta de su café con precio piso y realizar el pago por las 180 cargas (\$83.880.000). Los siguientes tres meses, tres días antes del vencimiento, ella se aproxima a la bodega de Almacafé para entregar su café. **El día de vencimiento, el precio interno de referencia fue de \$3.250.000** por carga, que es un precio superior al Precio Piso pactado, Lucía sabe que va a recibir este precio interno de referencia.

Lucía también tenía claro que si el precio interno de referencia el día del vencimiento hubiera sido \$2.900.000 por carga, ella recibiría **\$3.100.000 por carga porque este fue el precio piso mínimo seleccionado.**





TENGA EN CUENTA

Es necesario que se determine el precio mínimo al que se desea vender el café y el plazo del vencimiento.

El costo de esta herramienta de compra de café del FoNC es variable, pues depende de las condiciones del precio del café y la tasa de cambio \$/USD el precio piso seleccionado y el plazo (vencimiento). Entre mayor sea el plazo de vencimiento seleccionado y más alto el precio piso seleccionado, mayor será el valor del derecho.

Independientemente del plazo de vencimiento que elija (1 a 6 meses), debe entregar el café entre 7 días y un 1 día antes del vencimiento en la bodega de Almacafé más cercana a su finca o en el lugar acordado.

En caso de:

Confirmar la adquisición del instrumento Precio Piso y no efectuar el pago correspondiente en el periodo establecido, la FNC liquidará la posición de cobertura del instrumento financiero y el(la) productor(a) estará sujeto(a) al pago de los costos asociados de dicha liquidación.

No entregar el café en el periodo acordado, el(la) productor(a) por incumplir lo establecido en la adquisición del instrumento Precio Piso, estará sujeto(a) al pago de los costos asociados por el cierre de la posición de cobertura del instrumento financiero.

Para mayor información, escriba al correo: compras.preciopiso@cafedecolombia.com.co



**MÁS
FEDERACIÓN**